

Electus

Sztuka możliwego

Wobec stale rosnącego zapotrzebowania rynku na skuteczne zarządzanie wierzytelnościami sfery budżetowej, a także obserwując permanentne niedofinansowanie służby zdrowia, Marek Falenta opracował nowatorską koncepcję biznesową, wychodzącą naprzeciw tym wyzwaniom, powołując do życia Electus S.A.

Na początku firma była mylnie postrzegana jako kolejny windykator, jednak z czasem szybko zaistniała w świadomości Klientów jako godny zaufania partner, oferujący kompleksowe rozwiązania. W tym czasie większość banków i instytucji parabankowych, co obserwujemy także i dziś, nie była zainteresowana finansowaniem zadłużonych szpitali i SPZOZ-ów. Poza tym banki nadal nie rozumieją specyfiki Placówek Służby Zdrowia, proponując produkty niespełniające oczekiwań sektora medycznego. Tę lukę wypełnia skutecznie Electus S.A., rozwijając się z niezwykłą na polskim rynku dynamiką.

Przyjęta od początku przez założyciela Spółki strategia budowy silnej marki Electus doprowadziła w 2005 r. do zawarcia ponad 1300 umów. Współpraca objęła ponad 400 szpitali spośród 700 działających w Polsce, natomiast stały monitoring jest prowadzony wobec wszystkich szpitali w Polsce oraz większości ich Kontrahentów. Dynamicznie rozwijana paleta produktowa, ściśle odpowiadająca indywidualnym oczekiwaniom Klientów pozwala dziś Spółce nie tylko oferować skuteczne rozwiązania w zakresie zarządzania należnościami, ale również finansować rozwój Placówek Służby Zdrowia, proponując produkty

” Spółka na bieżąco identyfikuje potrzeby swoich Klientów i tworzy dla nich najlepsze z możliwych rozwiązań ”

Dzisiaj jest instytucją finansową, wyspecjalizowaną w kompleksowych usługach dla Placówek Publicznej Służby Zdrowia oraz ich Kontrahentów, będąc zdecydowanym liderem rynkowym w ramach tej specjalności.

Zbudowanie firmy, która w kilkanaście miesięcy osiągnęła wiodącą pozycję lidera, a zarazem tak mocną pozycję na polskim rynku w swojej branży było możliwe dzięki dostrzeżeniu przez Marka Falentę dużego potencjału tam, gdzie inni widzieli jedynie piętrzące się problemy. Chaos organizacyjny i niewydolność systemu finansowania służby zdrowia były impulsem do opracowania innowacyjnego modelu biznesowego, co w połączeniu z bardzo dobrym rozpoznaniem uwarunkowań funkcjonowania Publicznych Placówek Służby Zdrowia i wnikliwą analizą bieżącej sytuacji rynkowej, a także znakomitą jakością pracy zespołu ponad 60 wysokiej klasy specjalistów, pozwoliło na stworzenie unikalnych rozwiązań finansowych, docenionych przez Klientów.

kredytowe i celnie trafiając w zapotrzebowanie, powstałe na skutek ograniczonej oferty sektora bankowego i międzynarodowych korporacji finansowych dla mocno zadłużonej sfery budżetowej.

Jednym z przykładów tego typu inicjatyw jest zaproponowanie przez Electus S.A. Placówkom Służby Zdrowia usługi faktoringu pełnego, stanowiącą pierwszą i jedyną taką ofertę na polskim rynku.

Warto podkreślić, że specyfika prowadzonej działalności powoduje, iż przyjęty przez Electus S.A. model biznesowy nie stanowi zamkniętego katalogu świadczonych usług. Spółka na bieżąco identyfikuje potrzeby swoich Klientów i tworzy dla nich najlepsze z możliwych rozwiązań. Każdy z Klientów traktowany jest indywidualnie, z zapewnieniem optymalnego procesu podejmowania decyzji inwestycyjnej.

Takie podejście wynika z przyjętego przez Spółkę modelu ciągłego doskonalenia zakresu i jakości świadczonych usług oraz z faktu wystę-

» Marek Falenta:

Widzimy coraz większe zainteresowanie publicznych ZOZ-ów nowoczesnymi usługami finansowymi, które pozwalają na ograniczenie kosztów pozyskania kapitału, a proste i przejrzyste procedury ułatwiają wykorzystywanie tych narzędzi. Dostosowujemy także rozwiązania do specyficznych potrzeb poszczególnych Klientów »



powania zmiennego otoczenia ekonomiczno-prawnego, w którym działa Electus S.A.

Rozwiązania, opracowywane przez Zespół Marka Falenty stanowią ewenement w finansowaniu sfery budżetowej i daleko dystansują konkurencję, zarówno spośród firm windykacyjnych, parabankowych, jak również banków i międzynarodowych koncernów finansowych obecnych na polskim rynku. Skuteczna realizacja takiej strategii możliwa jest dzięki dogłębnej znajomości branży, efektywności opracowanego modelu biznesowego i systemu pozyskiwania oraz analizy i oceny informacji finansowo-prawnych, istotnych dla obranej specjalizacji, jak również umiejętności skupiania wokół siebie i inspirowania grupy wybitnych specjalistów z różnych obszarów aktywności Spółki.

Marek Falenta silny akcent kładzie również na społeczną rolę i odpowiedzialność biznesu, aktywnie działając w Dolnośląskiej Łoży Business Center Club oraz w ramach Konferencji Przedsiębiorstw Finansowych w Polsce. Electus S.A. chętnie wspiera szereg instytucji oraz inicjatyw społeczno-kulturalnych i sportowych, poprzez takie działania, jak wyposażanie sal komputerowych szkół i przedszkoli, sponsorowanie Klubów Sportowych, czy też przekazywanie zestawów komputerowych i karetek Publicznym Placówkom Służby Zdrowia.

Założyciel Electus S.A., pełniący jednocześnie funkcję Prezesa Zarządu nie ukrywa, że dopiero zaczyna właściwy rozwój rynkowy, obserwując zapotrzebowanie Służby Zdrowia i całej strefy budżetowej na profesjonalne usługi finansowe (zadłużenie Służby Zdrowia przekraczające 10 mld

zł i wykazujące ciągłą tendencję rosnącą). W celu zapewnienia Spółce znacznie większego potencjału rozwojowego, adekwatnego do postrzeganych szans rynkowych, Marek Falenta w maju bieżącego roku kolejny raz zaskoczył konkurencję, dokonując fuzji swojej Spółki z Domem Maklerskim IDM S.A., notowanym na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, stając się w ten sposób największym akcjonariuszem DM IDM S.A. i zachowując jednocześnie pełną samodzielność w kierowaniu Electusem. Fuzja ta otwiera przed Spółką dodatkowe możliwości pozyskiwania kapitału z rynku giełdowego oraz wykorzystywania efektów synergii Grupy IDM dla jeszcze skuteczniejszego finansowania sektora medycznego.

Oferta Electus S.A. obejmuje pakiet produktów i usług, które dostosowane są do indywidualnych potrzeb Placówek Służby Zdrowia i ich Kontrahentów oraz jednostek budżetowych Skarbu Państwa.

Leasing

Electus S.A. jako jedyna instytucja finansowa w Polsce posiada w swojej ofercie leasing opracowany specjalnie dla Placówek Służby Zdrowia. Produkt ten skierowany dla Klientów, którzy dążą do podniesienia standardów obsługi pacjentów poprzez zakup nowoczesnego sprzętu medycznego, modernizację parku pojazdów lub rozwój infrastruktury.

Zespół Marka Falenty umożliwia tym Placówkom dostęp do najnowszych technologii oraz pozwala na rozszerzenie ich działalności bez

konieczności nadmiernego angażowania własnych środków, jednocześnie nie ograniczając możliwości skorzystania z tradycyjnych form pozyskiwania środków finansowych.

Warunki współpracy w tym zakresie zawsze ustalane są z Klientem, tak aby były ściśle dostosowane do możliwości płatniczych Placówki oraz założeń zaplanowanego przez nią projektu inwestycyjnego. Electus S.A. oferuje pełną elastyczność umów leasingowych w zakresie doboru przedmiotu leasingu, czasu trwania umowy, warunków płatności i wynikającą z tego możliwość dostosowania się do bardzo indywidualnych potrzeb Placówki, powszechną dostępność kapitału i brak skomplikowanych procedur oraz – co ma kluczowe znaczenie – profesjonalne doradztwo i wsparcie w zakresie finansowania różnorodnych projektów inwestycyjnych.

Restrukturyzacja Zobowiązań Wymagalnych

Produkt ten Zespół Marka Falenty opracował również specjalnie na potrzeby Placówek Publicznej Służby Zdrowia, umożliwiając kompleksową zamianę zobowiązań krótkoterminowych na długoterminowe oraz dostosowując spłaty ściśle do możliwości i preferencji płatniczych Klienta. Dzięki temu rozwiązaniu Placówki Publicznej Służby Zdrowia mogą bez przeszkód prowadzić bieżącą działalność.

Produkt ten jest przeznaczony dla Podmiotów, których sytuacja finansowa nie pozwala na spłatę zadłużenia w okresie krótszym niż 36 miesięcy. Nawiązanie współpracy w ramach Restrukturyzacji Zobowiązań Wymagalnych możliwe jest wyłącznie przy poręczeniu zobowiązania przez organ założycielski.

W ramach tego produktu możliwe jest uzyskanie karencji w spłacie kapitału do 24 miesięcy, redukcja odsetek zaległych oraz rozłożenie spłaty zobowiązań nawet do 10 lat.

Ta forma współpracy zapewnia skupienie wszystkich zobowiązań w rękach jednego wierzyciela – profesjonalnej instytucji finansowej,

kontynuowanie współpracy z dotychczasowymi dostawcami towarów i usług, zachowanie płynności dostaw, ochronę przed poniesieniem kosztów postępowań sądowych i egzekucji komorniczych, a także kontrolę i ograniczenie kosztów obsługi zadłużenia.

Finansowanie Zobowiązań Wymagalnych

Ta kolejna specjalistyczna propozycja umożliwia zmniejszenie wysokości zobowiązań wymagalnych oraz dostosowuje wysokość spłaty tych zobowiązań do możliwości zadłużonej Placówki Publicznej Służby Zdrowia poprzez rozłożenie spłat w czasie nawet do 36 miesięcy i jest adresowany do Podmiotów zadłużonych, którym Electus S.A. proponuje restrukturyzację zobowiązań finansowych w oparciu o limity pieniężne, indywidualnie ustalane dla każdego Klienta. Decyzja, które płatności zostaną uregulowane przy wykorzystaniu Finansowania Zobowiązań Wymagalnych, należy do Klienta. Na podstawie zawieranej umowy wybrane przez Placówkę zobowiązania są przenoszone na Electus S.A. poprzez cesję lub przelew wierzytelności – spłatę za Dłużnika, a ich płatność rozkładana jest na ustaloną liczbę miesięcznych rat. W ramach Finansowania Zobowiązań Wymagalnych proponowane są warunki spłaty na rok, 2 lub 3 lata.

Finansowanie Zobowiązań Pracowniczych

Ta propozycja Electus S.A. ma na celu zapewnienie zadłużonym Podmiotom nieograniczonego poziomu finansowania zobowiązań pracowniczych, które często są głównym źródłem problemów płatniczych Placówek Publicznej Służby Zdrowia.

Finansowanie Zobowiązań Pracowniczych pozwala na sprawne uregulowanie zobowiązań wobec pracowników na podstawie zawartego porozumienia o spłacie należności przez Electus S.A., która wstępuje w prawa wierzyciela co do wysokości spłaconej kwoty. W ramach tego

O dokonaniach Spółki świadczą liczne nagrody i wyróżnienia, jak np.

Lider Rynku 2006 w zakresie usług restrukturyzacji finansowej placówek służby zdrowia,

Gazeta Biznesu 2005 w rankingu najdynamiczniej rozwijających się małych i średnich przedsiębiorstw

Przedsiębiorstwo Fair Play 2005

Logotec Enterprise uhonorował Spółkę w 2005 r. nagrodą za najlepsze wdrożenie systemu Logotec CRM 9000 Web Edition

Electus S.A. zadebiutowała także w listopadzie 2005 r. na *Liście 2000* dziennika *Rzeczpospolita* – w gronie średnich i dużych firm osiągających najwyższe przychody.

produktu Zespół Marka Falenty oferuje okres spłaty do 12 miesięcy, możliwość redukcji odsetek bieżących do 0%, redukcję odsetek zaległych do 100%, spłatę zobowiązania poprzez kompensatę z wierzytelnościami wobec innych Placówek Służby Zdrowia.

Korzystając z tej oferty Electus S.A. zadłużone Placówki Publicznej Służby Zdrowia mogą sprawnie i niezależnie regulować zobowiązania wobec swoich pracowników, zyskują swobodny dostęp do środków pieniężnych, umożliwiając efektywne planowanie bieżących wydatków, a tym samym odzyskują pełną równowagę finansową, zatrzymują proces narastania zobowiązań, zabezpieczają się przed poniesieniem kosztów postępowań sądowych i egzekucji komorniczych oraz wpływają na wzrost swojej wiarygodności jako pracodawcy, wzmacniając morale i motywację personelu medycznego.

Finansowanie Zobowiązań Publiczno-Prawnych

Tę ofertę Zespół Marka Falenty opracował w celu uporządkowanie kwestii gwałtownie rosnącego zadłużenia z tytułu zobowiązań publiczno-prawnych w Placówkach Publicznej Służby Zdrowia. Stanowi ona odpowiedź Spółki na oczekiwania i potrzeby finansowe sektora medycznego, któremu brakuje środków na pokrycie rosnącego zadłużenia, a jego spłata w uzgodnionym z wierzycielem terminie może przynieść pozytywne efekty finansowe, np. w postaci umorzenia karnych odsetek i kosztów egzekucyjnych. Produkt ten pozwala na sprawne uregulowanie zobowiązań wobec ZUS-u i Urzędu Skarbowego na podstawie zawartego porozumienia o spłacie należności przez Electus S.A., która po spłacie wstępuje w prawa wskazanych przez Placówkę wierzycieli zgodnie z treścią art. 518 k.c.

Pożyczka Finansowa

Pożyczka to produkt skierowany do Klientów, którzy ze względu na przejściowe problemy z płynnością pilnie potrzebują środków na sfinansowanie bieżących transakcji lub projektów inwestycyjnych, niezbędnych do ich prawidłowego funkcjonowania.

Kwota pożyczki ustalana jest w każdym przypadku indywidualnie. Jest to produkt odnawialny, okres spłaty uzależniony jest od wysokości pożyczki, a jej uzyskanie nie wymaga realizowania skomplikowanych procedur oraz przedstawiania dokumentów finansowych. Pożyczka Finansowa pozwala na regulowanie bieżących płatności, zapewnia szybki dostęp do środków



Źródło: (2X) Archiwum Electus S.A.

finansowych oraz eliminuje niebezpieczeństwo ograniczenia bieżącej działalności Placówki Publicznej Służby Zdrowia.

Kontrahenci Służby Zdrowia i jednostek budżetowych Skarbu Państwa znajdują w ofercie Electus S.A. produkty wychodzące naprzeciw ich specyficznym potrzebom, takie jak: poręczenie zobowiązań, bezwarunkowa sprzedaż wierzytelności, warunkowa sprzedaż wierzytelności, sprzedaż wierzytelności trudnych, sprzedaż wierzytelności objętych zakazem cesji, faktoring, pożyczka, rating Publicznych Placówek Służby Zdrowia i jednostek budżetowych Skarbu Państwa.

Electus S.A. jest ewenementem w naszym kraju. To firma, która udowodniła, że kryzys sektora medycznego i jego niewydolność może stać się bodźcem do rozwiązań finansowych przewyższających ofertę największych koncernów finansowych.

Dynamicznie rośnie grono menedżerów w służbie zdrowia, którzy doceniają te propozycje Zespołu Marka Falenty i są w pełni przekonani, że właśnie dzięki tej współpracy zarządzane przez nich Placówki Publicznej Służby Zdrowia nie tylko nadal funkcjonują, ale co najważniejsze, wychodzą z długów i zaczynają na siebie zarabiać. ■